



Comunicado de prensa

Ronda de Negociación Comercial entre Centroamérica y la Unión Europea

- *El Acuerdo de Asociación tiene seis capítulos cerrados*
- *Avances de acuerdo con los objetivos en ruta al cierre*
- *Falta mucho trabajo por delante*

Bruselas, 22-26 de marzo de 2010

En la semana del 22 al 26 de marzo se realizó una nueva reunión técnica comercial en Bruselas. Los equipos negociadores de Centroamérica y la Unión Europea lograron avanzar en esta reunión, logrando cerrar seis capítulos, entre ellos los de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias y Obstáculos Técnicos al Comercio. En los pendientes se dio un avance importante siendo pocos los temas que están por definirse, fundamentalmente, en Defensa Comercial, Origen y Acceso a Mercados.

“Ambas regiones desde inicio de la negociación mostraron un interés por avanzar sustantivamente en esta reunión, lo que facilitó una discusión amplia y profunda sobre los temas aún pendientes, con el objetivo de ir cerrando capítulos y dejar el camino allanado para el cierre de negociación. Sin embargo, aún hay mucho trabajo por delante”, comentó Roberto Echandi, Embajador de Costa Rica en Bélgica y Jefe Negociador.

Después de una exposición de argumentos, se logró consenso en materia institucional en la definición de quiénes son las partes del Acuerdo de Asociación, lo que es transversalmente importante dentro del marco general del mismo.

Adicionalmente, se cerraron los capítulos de procedimientos aduaneros, atendiendo el interés de Centroamérica de mantener la figura de agente de aduanas, y respetando la legislación nacional existente. En este orden, se avanzó en la integración económica centroamericana, y se tiene el compromiso de la región en lo acordado sobre el sistema aduanero y normas técnicas con base en el proceso de Unión Aduanera, aún hay algunos temas pendientes en relación con las normas sanitarias y fitosanitarias.

“El balance general de esta reunión técnica comercial es positivo, sin embargo, como es usual en estos procesos de negociación los intereses ofensivos siempre son lo que se quedan para el final. Si aún no se ha cerrado es porque se está buscando el equilibrio necesario para los intereses del país y de la región centroamericana”, concluyó el Jefe Negociador, Roberto Echandi.