



Informe de Resultados VII Ronda de Negociación entre Centroamérica y la Unión Europea

I. INTRODUCCION

Durante la semana del 22 al 26 de febrero se llevó a cabo la VII Ronda de Negociación entre Centroamérica y la Unión Europea en Bruselas, Bélgica.

En la primera de ellas la Unión Europea (UE) y los países centroamericanos (CA) iniciaron el proceso intercambiando puntos de vista a nivel conceptual sobre las características que debería tener el Acuerdo de Asociación entre ambas regiones; acordaron la metodología de trabajo para desarrollar las negociaciones en cada uno de los componentes del Acuerdo y aprovecharon la ocasión para intercambiar, de una manera general, puntos de vista sobre los objetivos que cada región visualiza para cada uno de los tres componentes del Acuerdo.

En la segunda ronda de Negociación el punto focal fue el “posicionamiento” de los temas de interés para ambas regiones. En particular, el objetivo de los países centroamericanos fue el de presentar propuestas concretas de texto en cada uno de los pilares del Acuerdo, con el fin de que la Unión Europea pueda comprender de mejor manera los intereses de la región en el proceso y reaccionar a las mismas en las etapas posteriores de la negociación.

En la tercera ronda, el trabajo se basó en el intercambio de ofertas en cuanto a conceder un acceso al mercado de ambas regiones, asimismo se logró un avance normativo sustancial. En cuanto a los plazos, se hizo explícito el interés de Centroamérica en concluir las negociaciones durante el primer semestre del 2009 y lograr el posicionamiento dentro de la agenda de la Unión Europea.

Durante la cuarta ronda, se dieron importantes avances en los temas normativos; en el mejoramiento de la oferta de acceso a mercado y servicios y en la discusión sobre integración económica centroamericana, en particular sobre circulación fluida de bienes.

En la quinta ronda el resultado más importante fue la consolidación de las condiciones preferenciales de acceso para el etanol y el camarón, con lo que se terminó de alcanzar la consolidación de la totalidad del SGP plus para los productos centroamericanos. La Unión Europea reconoció la mejora en la oferta centroamericana y aceptó dar paso a la etapa de solicitudes y ofertas. En cuanto a la parte de diálogo político se alcanzaron consensos importantes en la parte institucional del acuerdo, así como en las instancias de diálogo con la sociedad civil, y se cerraron temas importantes para continuar con el objetivo de consensuar el acuerdo en el primer semestre del 2009.

En esta sexta Ronda, se lograron los tres objetivos que la región estableció para esta etapa del proceso: primero, un apoyo político por parte de la Unión Europea para hacer

los mejores esfuerzos con miras a cerrar la negociación comercial en el primer semestre de este año; segundo, un avance significativo en la negociación de los textos normativos en los tres pilares del Acuerdo; y tercero, un sólido paso hacia la concreción de la negociación de acceso a mercado en bienes.

Por su parte, la séptima Ronda prevista para el mes de julio fue suspendida en virtud de los acontecimientos políticos de Honduras. La reanudación oficial de las negociaciones sucede siete meses después, en el mes de febrero del 2010. Esta Ronda –la séptima- tuvo como principal objetivo el re-posicionamiento de los intereses de Centroamérica ante la Unión Europea, con el propósito de retomar la ruta hacia el cierre de la negociación.

Los resultados de cada mesa de negociación se detallan a continuación.

II. RESULTADOS DE LA REUNIÓN DE COORDINACIÓN EN CADA AREA TEMÁTICA DEL ACUERDO

Diálogo Político y Cooperación

Centroamérica y la Unión Europea reanudaron con mucho interés y seriedad los trabajos pendientes en el pilar de Diálogo Político y de Cooperación. Pese a los múltiples cambios en las delegaciones de los equipos centroamericanos esta ronda se caracterizó por el interés de ambas regiones para lograr avances concretos de cara a una posible finalización del proceso de negociación.

Este nuevo impulso permitió avanzar en la concertación de posiciones en una serie de temas que habían quedado pendientes tanto en el pilar de diálogo político como de cooperación. En el pilar de **Diálogo Político** restan unos pocos temas sensibles para algunos otros países de Centroamérica que deberán ser abordados en la próxima ronda. Tal es el caso del tratamiento de la Corte Penal Internacional y los asuntos de Migración. Por otro lado, en el pilar de **Cooperación**, se alcanzaron acuerdos en varios temas, tales como la cooperación para la lucha contra el terrorismo, la cooperación para los pueblos indígenas y para el sector energía.

Dos de los logros de Costa Rica, trascendentales para lograr un mayor aprovechamiento de las oportunidades que ofrece este Acuerdo, fueron primero la incorporación de la cláusula evolutiva en materia de cooperación que asegura la posibilidad de incluir en el futuro temas o áreas de cooperación que puedan ser de interés para la región posterior a la entrada en vigor de este acuerdo. En segundo lugar, el establecimiento de un Sub-Comité de Cooperación, que será una instancia en la cual los países centroamericanos puedan, junto con la Unión Europea, dar seguimiento a la efectiva implementación del pilar de cooperación y velar porque la misma realmente responda a las prioridades mutuamente acordadas por ambas regiones.

Mesa de Acceso a Mercados

En **Acceso a Mercados** por estar en una etapa avanzada de la negociación, ambas partes centraron sus esfuerzos en mejorar el tratamiento arancelario de sus intereses más importantes. Centroamérica insistió en productos como banano, azúcar, carne de res, arroz, ron, mientras que la Unión Europea hizo lo propio para una serie de productos agrícolas, y solicitó cobertura total en el sector industrial. Centroamérica reiteró que tiene una alta sensibilidad en este sector y que, en todo caso, antes de considerar la solicitud

Europea la UE debe atender una serie de temas como reglas de origen, plazos de desgravación largos y mecanismos de defensa comercial que permitan responder a estas sensibilidades.

Mesa de Origen

En el tema de **Reglas de Origen** se tuvo un avance importante en cuanto a la negociación de las reglas de origen específicas, se logró acordar las reglas de origen aplicables para azúcar en bruto, otros azúcares como lactosa, maltosa, glucosa, jarabe de azúcar, melaza, productos con contenido de azúcar (confites, chocolates, yogurt, compotas de frutas, bebidas, productos a base de cereales, entre otros), harina y sémola de maíz, bebidas y refrescos, algunas tortas de la extracción de aceites vegetales, puertas y marcos de ventanas de aluminios, bicicletas y cables de aluminio. Por otro lado, quedan pendientes algunas reglas de interés para Costa Rica, como lo son la regla para café, atún, etanol, jugos de frutas, alimentos para animales, cables eléctricos y las del sector confección.

Mesa de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias

Con respecto al tema de **Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (MSF)** Centroamérica presentó un paquete de cierre, el cual atendería la totalidad de los intereses que los países centroamericanos han venido defendiendo en este grupo de negociación. Entre otros temas el capítulo contendría disposiciones sobre transparencia, facilitación del comercio y la creación de un Comité sobre MSF que atienda los problemas que pueda enfrentar el sector exportador centroamericano para ingresar al mercado europeo.

Mesa de Obstáculos Técnicos al Comercio

En el grupo de **Obstáculos Técnicos al Comercio** ambas regiones avanzaron de manera considerable hacia la conclusión de este tema. Se incorporó una disposición para que, cuando un país de Centroamérica tenga problemas para entender o cumplir una regulación europea vigente o en proyecto, pueda solicitar clarificación y orientación para cumplir con la medida. Asimismo, con el objetivo de conocer específicamente las regulaciones europeas que deben ser cumplidas para comercializar un producto centroamericano, se incluyó el compromiso para que cuando se solicite, la Unión Europea emita la información sobre cuales son las regulaciones técnicas que aplican a un determinado producto o grupo de productos para su comercialización.

Mesa de Servicios y Establecimiento

Sobre **Servicios y Establecimiento** la Unión Europea insistió en sus intereses ofensivos, señalando que este uno de los principales temas en el Acuerdo, y solicitó un trato equivalente al CAFTA. Centroamérica que el resultado de negociaciones en esta materia dependen del balance general de la negociación

Mesa de Propiedad Intelectual

El grupo de **Propiedad Intelectual** el Capítulo está prácticamente listo y solo está pendiente el tema de indicaciones geográficas. Este tema es de gran interés para la UE y por parte Centroamérica tiene también un interés sistémico, no obstante hay que atender una serie de particularidades en algunos productos.

Mesa de Comercio y Desarrollo Sostenible

La mesa de **Comercio y Desarrollo Sostenible** cumplió el objetivo que se planteó para esta ronda de negociación, de avanzar en la discusión técnica de los temas pendientes. De acuerdo con lo anterior, el trabajo se concentró en la negociación de los artículos del mecanismo de monitoreo del capítulo, ya que éste contaba con una gran cantidad de propuestas de ambas regiones y temas abiertos sobre los que se requería avanzar. Producto de la discusión, se logró limpiar sustancialmente los pendientes del texto de negociación.

Mesa de Institucionales

En el **tema institucional**, el grupo logró un avance muy importante en el capítulo de transparencia, acordándose normas sobre cooperación, publicación de medidas, puntos de contacto, normas de debido proceso aplicables en procesos administrativos, entre otros. Adicionalmente, el grupo realizó un muy provechoso intercambio sobre el resto de las disposiciones institucionales.

III. PROXIMOS PASOS DENTRO DEL PROCESO DE NEGOCIACION

El equipo negociador costarricense, por su parte, continúa con su programa de información y consulta con la sociedad civil. Cada aporte recibido será analizado como insumo para la formulación de la posición nacional que el equipo costarricense planteará en la negociación.

El calendario programado para la etapa de cierre del proceso de negociación es el siguiente:

- » 22 de marzo: Sesión de Negociación del Pilar Comercial.
- » 19-23 de abril: Ronda de Negociación Cierre del Pilar Comercial
- » 26-28 de abril: Ronda de Negociación Cierre del Pilar de Diálogo Político y Cooperación
- » 17-18 de mayo: Cumbre América Latina-UE Madrid, posible rúbrica del Acuerdo.

Más información sobre las actividades que se están organizando regularmente sobre este proceso se encuentra en el sitio *web* en Internet www.aacue.go.cr.